

コロナ禍におけるアメリカでのサービス

2020年春より、新型コロナウイルスの影響でアメリカでは不要不急の面談訪問が制限されております。多くの新規開拓や営業の遅延に影響を及ぼしております。

一方ではアメリカ市場はコロナ禍の影響で、サプライチェーンの断絶を危惧し、地産地消、アメリカ国内からに拠点を有している企業からの調達ニーズが相当に高まってきております。また、従来からの[アメリカの敷居の高い商習慣や会員制クラブ社会](#)の殻を根気強く突破してまいります。

[アイティーエー](#)ではシカゴを中心に全米の市場に向けて、市場調査チーム、商社チームが連携をしてお手伝いをしております。年々高まる人件費・医療保険などの間接・管理コストに呼応して僅かな時間と大きな経験をもとに日米の橋として皆さまに寄与させて頂ければと存じます。

コロナ禍における需要が高い弊社の代行支援サービスを下記の通りご案内いたします：

- ・在米販促ターゲット先へのマーケティング支援
- ・ZOOM面談アポ取り、任意同席（商談支援）
- ・[バーチャル展示会支援](#)（販促、商談同席、ケーパビリティステートメントレビュー）
- ・レップの選定、マネジメントによるレップの起用範囲の拡大、連携
（[全米メーカー（セールス）レップ協会社長との対談](#) 2020年12月、約14分）
- ・在米連絡事務所代行（連絡事務所窓口、在庫管理代行、など）
- ・米進出後のアドバイザー業務（ご相談ごとへの対応）
- ・実績分野：
アメリカ市場・販売支援：医療機器、ヘルスケア、工作機械、自動化(FA)、印刷技術、建設機械、包装機械、環境技術、IT/IoT/IIoT/AI、粉末技術、特殊ロボット、新技術、化学品/特殊素材、印刷/メディアなど。

既にアメリカに進出をされている多くの日系企業様にもお手伝いをさせて頂いております。昨年はシカゴで創業40周年を迎え、より一層アメリカへのよきパートナーとならせて頂く所存です。

何卒宜しくお願い致します。

岸岡慎一郎